

Viene fondata la rete astedis steel

La nuova cooperazione europea tra le organizzazioni acquirenti di acciaio collega cinque paesi



19/09/2023 – Dal 01/09/2023 cinque gruppi di acquisto dell'acciaio lavorano insieme in un network a livello europeo sotto il nome di ASTEDIS (associazione dei distributori di acciaio). Le organizzazioni nazionali di acquisto indipendenti e di successo si sono incontrate a fine agosto a Parigi e hanno formalizzato un accordo di cooperazione congiunta. Tra i soci fondatori di ASTEDIS figurano le società Coalsider dalla Spagna, il gruppo d'acquisto European Steel Group dalla Polonia, l'associazione d'acquisto tedesca NORDWEST, l'italiana Sider Center e la francese Socoda.

All'incontro di Parigi le cinque organizzazioni nazionali indipendenti d'acquisto hanno suggellato contrattualmente la loro nuova collaborazione. L'obiettivo della rete cooperativa è quello di essere il riferimento commerciale per i principali produttori europei e di sviluppare rapporti di lavoro strategici con tutti i maggiori produttori europei. Le società parte di ASTEDIS si incontreranno regolarmente per rafforzare ulteriormente i rapporti commerciali esistenti all'interno dell'industria siderurgica europea. «L'idea di una collaborazione è nata circa due anni fa sulla base di una fiducia reciproca, poi sviluppatasi nel tempo proprio per quello scopo», raccontano i soci dell'associazione, spiegando lo scopo del network. «Fin dall'inizio la fiducia tra le persone coinvolte è stata fondamentale. L'entusiasmo per la creazione di un'organizzazione europea ha spinto tutti i soggetti

Press Release



coinvolti negli ultimi mesi. Tutti i partner sono orgogliosi di aver creato ASTEDIS con successo e promuovere ora la nuova cooperazione. I partner hanno avuto tanto successo grazie ai valori etici che condividono, valori che hanno concordato fin dall'inizio. Questi valori sono essenziali per le attività di tutte le aziende coinvolte”.



Le cinque associazioni d'acquisto attualmente coinvolte sono responsabili di un volume di acquisti di ca. 3,5 milioni di tonnellate di prodotti siderurgici. In totale, la rete rappresenta oltre 200 distributori di acciaio di medie dimensioni. Per la nuova rete creata è importante che i gruppi continuino ad essere pienamente indipendenti nei rispettivi mercati nazionali e che le peculiarità di ciascun mercato siano rispettate sulla base di un atteggiamento di fiducia reciproca. Inoltre, la rete mira a creare sinergie per i rispettivi mercati nazionali. Negli ultimi anni il commercio privato tra le imprese di medie dimensioni è diventato più importante. ASTEDIS vuole diventare il fulcro di questo commercio in Europa. Siamo convinti che la nostra rete strategica creerà nuove opportunità per tutti i partner coinvolti. Insieme, la cooperazione vuole affrontare le sfide future e i cambiamenti nel mercato dell'acciaio legati a questioni come la digitalizzazione, i mercati di acquisto in evoluzione e la sostenibilità dell'acciaio.

I soci sono convinti che la collaborazione strategica tra astedis e i principali produttori europei potrà rafforzare e consolidare ulteriormente la distribuzione dell'acciaio in un momento di profondi cambiamenti del mercato.

Press Release



I membri fondatori di astedis alla firma del contratto.

NORDWEST Handel AG, Germania

La NORDWEST Handel AG con sede a Dortmund è dal 1919 una delle associazioni più performanti nel settore BtB, con un volume d'affari di 5.827 milioni di euro complessivi nel 2022. L'associazione affianca i suoi circa 1.240 partner commerciali provenienti dai settori dell'acciaio, dell'edilizia e delle tecnologie sanitarie e di riscaldamento (servizi per l'edilizia). Nrdwest lavora principalmente combinando i volumi di acquisto con una gestione centrale, supportato da un forte magazzino centralizzato e importanti servizi. NORDWEST è attiva anche in Europa, in particolare in Austria, Svizzera, Francia, Polonia e Benelux.



Coalsider, Spagna

Coalsider è il principale gruppo d'acquisto di prodotti siderurgici in Spagna. Coalsider conta 22 membri in grado di garantire la distribuzione in ogni parte della Spagna attraverso i suoi 39 magazzini. Coalsider gestisce l'acquisto di tutti i tipi di prodotti siderurgici, dalle travi ondulate e profili commerciali, ai tubi, lamiere e reti, raggiungendo un volume di acquisto di oltre 185.000 tonnellate nel 2022. Coalsider è stata creata grazie agli sforzi dei distributori di prodotti siderurgici che hanno deciso unire il loro potenziale di acquisto per migliorare la loro competitività. Questo gruppo ha raccolto il sostegno dei fornitori più prestigiosi, sia a livello nazionale che internazionale.

European Steel Group, Polonia

European Steel Group è un'organizzazione d'acquisto che opera nel settore siderurgico dalla fine degli anni '90, con un ampio portafoglio di clienti riconoscibili, nazionali e privati. È una delle più grandi aziende con capitale polacco in questo settore, garante della solidità aziendale per fornitori e destinatari. I fornitori di ESG sono fonderie e società commerciali operanti in tutto il mondo. La massima priorità del Gruppo è quella di collaborare solo con partner comprovati e affidabili, al fine

Press Release



di garantire la massima qualità del prodotto disponibile, la sicurezza finanziaria delle transazioni e servizi logistici fluidi. Il gruppo d'acquisto polacco è composto da 10 membri con 35 magazzini, che acquistano circa 400.000 tonnellate di prodotti siderurgici all'anno.



Sider Center, Italia

Sider Center, che comprende aziende leader nel segmento della distribuzione di prodotti siderurgici, ha un volume di acquisto annuo di 350.000 tonnellate di acciaio. Sider Center si impegna ad offrire il miglior servizio, ottime condizioni commerciali e un supporto costante ai propri soci. La competenza di Sider Center è il risultato di 50 anni di esperienza nel mercato. La Sider Center conta 29 soci in grado di garantire la distribuzione in ogni parte d'Italia attraverso i propri 42 magazzini.

Socoda, Francia

Socoda è composta da 200 distributori indipendenti che servono aziende dell'edilizia e dell'industria, organizzati in 5 settori: acciaio, decorazione, elettricità, strumenti professionali e industriali e apparecchiature sanitarie e di riscaldamento. L'alleanza mira a fornire ai propri distributori potere negoziale e una piattaforma di servizi in cui possano unire le proprie risorse, sviluppare le proprie attività e raggiungere il successo. La rete conta più di 1.000 punti vendita, 11.000 dipendenti, 1.000 fornitori partner e 440.000 clienti professionali. Vanta un fatturato di 3,3 miliardi di euro.

Socoda Steel Department realizza 500.000 tonnellate di acquisti di acciaio all'anno attraverso una rete nazionale di 33 grossisti indipendenti con 3.000 articoli in stock in acciaio, acciaio inossidabile e alluminio.